

IHK-Veranstaltung
Montag, 06. Juli 2009

Chance für Unternehmer
in der Krise/Unternehmensverkauf

Die zwei wichtigsten Fragestellungen für Unternehmer bei Kaufinteresse in der Krise

▶ **Was ist beim Kauf eines Unternehmens in der Insolvenz zu beachten (Ablauf/Risiken)?**

▶ **Wann bieten sich günstige Einstiegschancen und woran erkennt man diese?**



Aktuelle Praxisprobleme bei Unternehmenskäufen in Krisensituationen

**Ablauf und Gestaltungsmöglichkeiten
des Kaufprozesses in der Krise**



Transaktionen in der Krise

| | |
|---|---|
| ▶ | Asset Deal außerhalb der Insolvenz |
| ▶ | Rechtliche Gestaltung, Risiken (insbesondere <u>Anfechtung</u>), arbeitsrechtliche Fragestellungen |
| ▶ | Share Deal außerhalb der Insolvenz |
| ▶ | Rechtliche Gestaltung, Risiken (insbesondere <u>Garantien</u>) |



Transaktionen in der Insolvenz

| | |
|---|--|
| ▶ | Die Sicht des Insolvenzverwalters verstehen: |
| | <u>Wie</u> geht er vor? |
| ■ | Stabilisierung des Geschäftsbetriebes |
| ■ | Einleitung eines Investorenprozesses |
| ▶ | Besonderheiten beim Kauf aus der Insolvenz |
| ■ | Vorteile beim Kauf aus der Insolvenz |
| ■ | Exklusivität des Interessenten |
| ■ | Schnelligkeit des Verkaufsprozesses |
| ■ | Die andere Sicht der Aktiv- und Passivseite |
| ■ | Arbeitsrechtliche Erleichterungen |
| ▶ | „Abschütteln“ langfristiger Verträge |



Transaktionen in der Insolvenz (Fortsetzung)

Insolvenzplan oder übertragende Sanierung?



Chancen beim Unternehmenskauf –
wie erkenne ich sie?



Ich bedanke mich für
Ihre Aufmerksamkeit
und wünsche Ihnen bei der
Umsetzung Ihrer Pläne viel Erfolg, denn

...



... JEDE KRISE BIRGT AUCH CHANCEN ...



Jürgen Stock

Geschäftsführender Gesellschafter
Unternehmensberater
Sparkassenbetriebswirt

MNT ManagementBeratung GmbH

Holzheimer Straße 1

65549 Limburg a. d. Lahn

www.mnt.de

